

Elektronische Rechnungen mit BASF

Ralf Kahre
GS/BE

 **BASF**
The Chemical Company

Elemica Roadshow, November 18, 2008



e-solutions
the easy way to do business

- 1) BASF – The Chemical Company
- 2) Die elektronische Rechnung
- 3) Prozesse in der BASF Gruppe
 - a) Ausgehende Rechnungen an Kunden
 - b) Eingehende Rechnungen von Lieferanten
- 4) “Lessons learned” bei BASF
- 5) Ausblick



BASF – The Chemical Company



- Das weltweit führende Chemieunternehmen
- Intelligente System-Lösungen und hochwertige Produkte für fast alle Branchen
- Sales 2007: €57,951 Millionen
- EBIT 2007: €7,316 Millionen
- Angestellte Ende 2007: 95,175



e-solutions
the easy way to do business

BASF – Geschäftsbereiche



Chemicals



Plastics



Performance Products



Functional Solutions



Agricultural Solutions



Oil & Gas

Inorganics

Performance Polymers

Acrylics & Dispersions

Catalysts

Crop Protection

Oil & Gas

Petro-chemicals

Poly-urethanes

Care Chemicals

Construction Chemicals

Inter-mediate

Performance Chemicals

Coatings



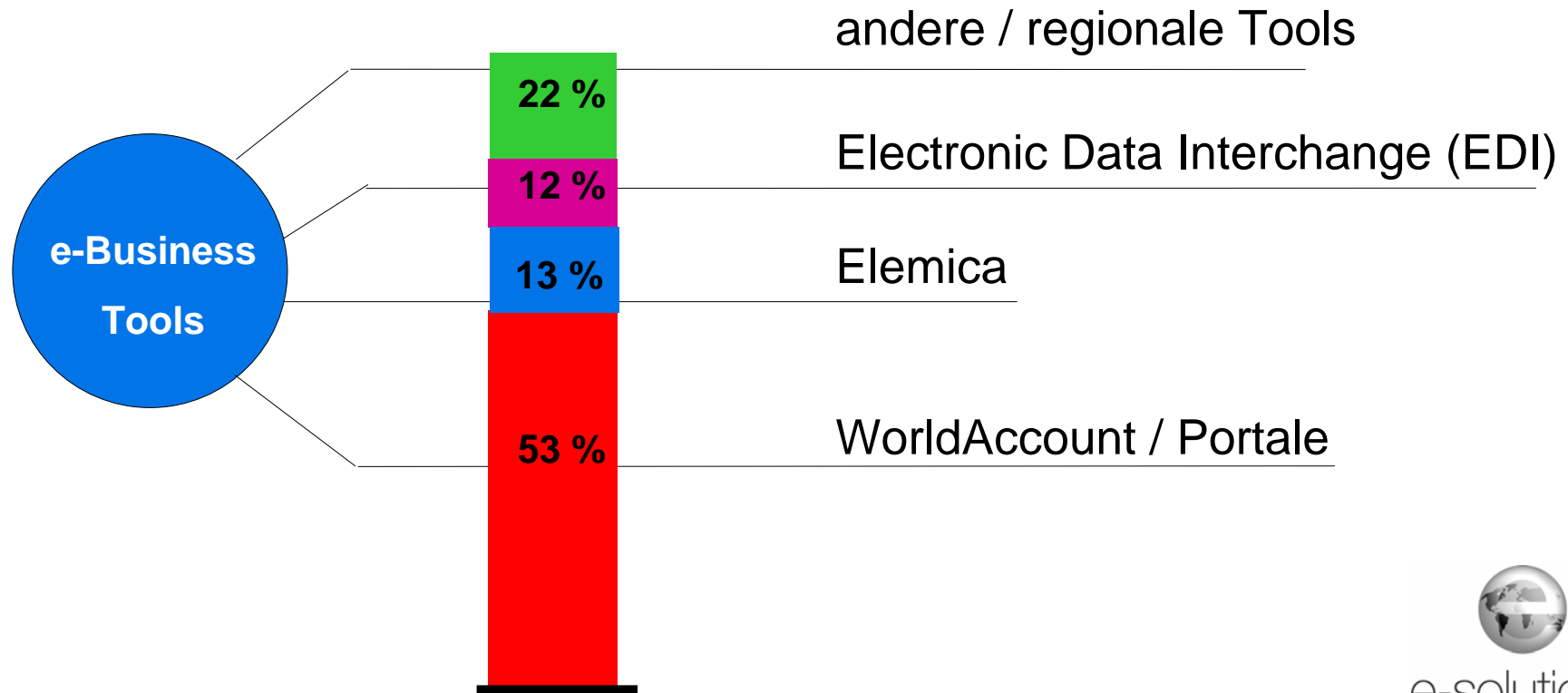
e-solutions
the easy way to do business

BASF – The Chemical Company

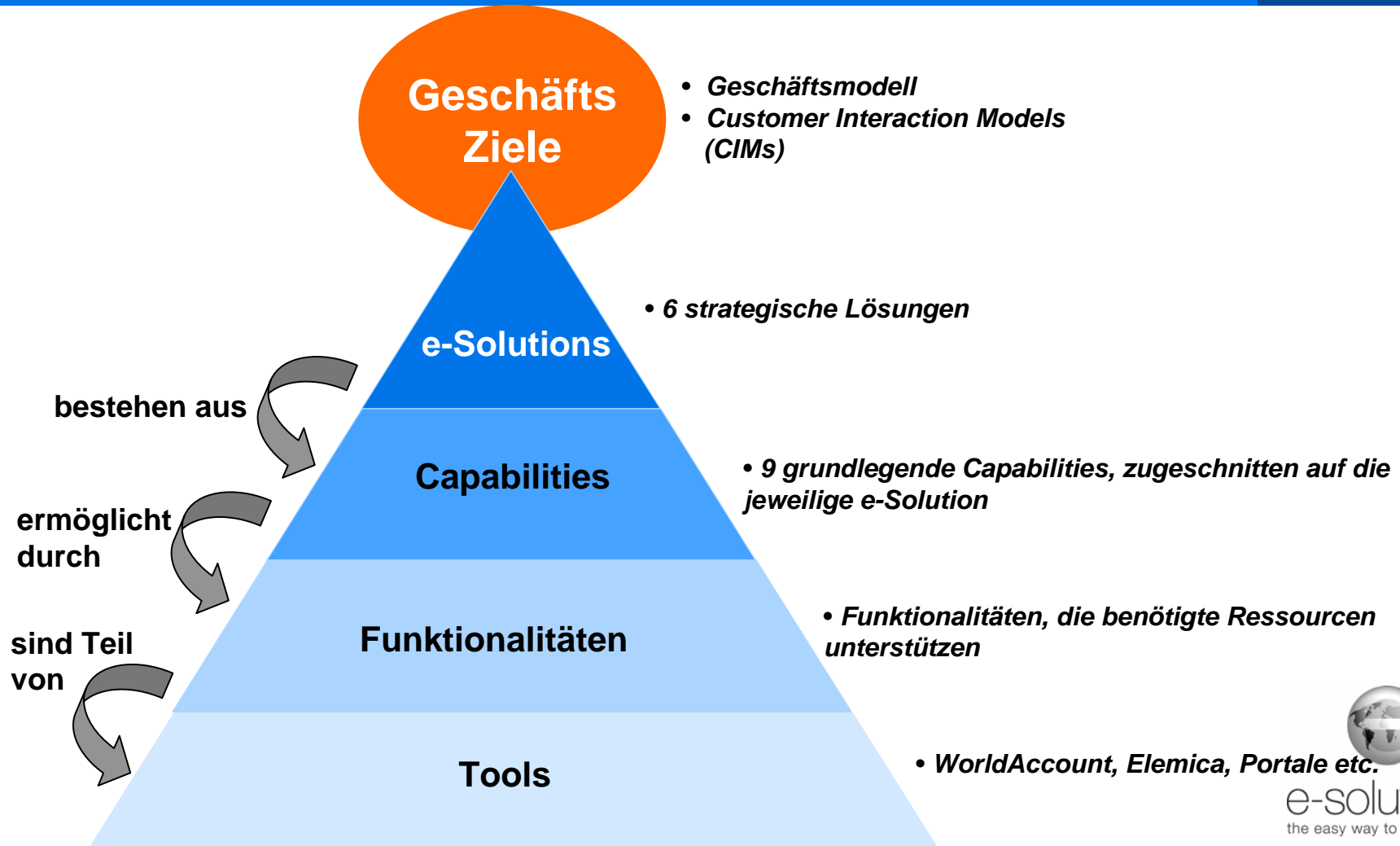
e-Business



Globale e-sales BASF 2007: ca. 14.6 bn € (+ 7 % vs 2006)



BASF e-Solutions basierend auf Business Requirements



BASF – Elemica Partners

Status August 2008

(Source Elemica Report active partners)



- BASF – The Chemical Company
- Die elektronische Rechnung
- Prozesse in der BASF Gruppe
 - Ausgehende Rechnungen an Kunden
 - Eingehende Rechnungen von Lieferanten
- “Lessons learned” bei BASF
- Ausblick



Die elektronische Rechnung

Anforderungen

- Qualifizierte elektronischen Signatur zur Sicherstellung / Einhaltung
 - Gesetzlicher Vorgaben
 - Authentizität der Herkunft
 - Integrität des Inhalts

- Steuerliche Anerkennung für eingehende Rechnungen an BASF (verbindliche Auskunft unseres dt. Finanzamtes liegt vor!)

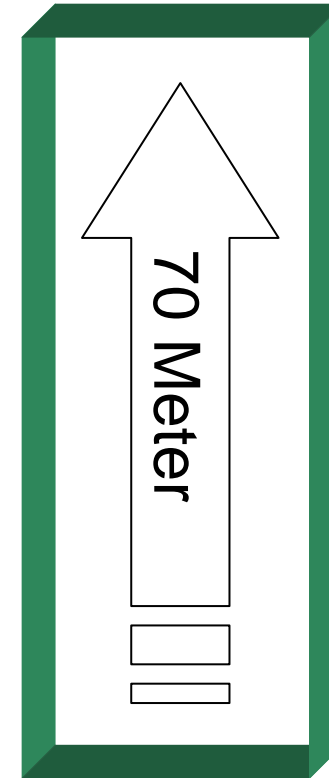
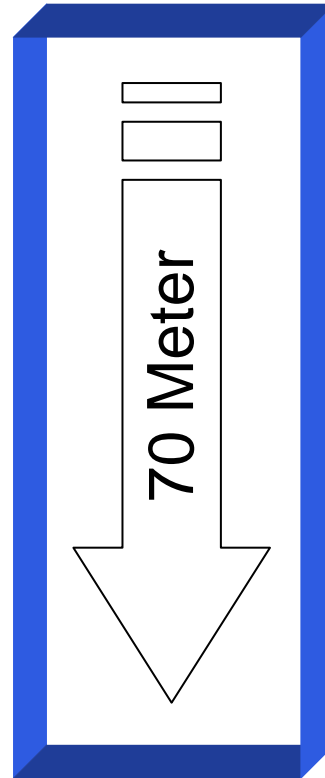
- Anforderungen variieren auf internationaler Ebene
 - Elektronische Signatur (basierend auf EU Direktive)
 - Archivierung
 - Inhalt der Rechnung



Ausgehende & eingehende Rechnungen



Jeweils rund 350.000 Rechnungen/Jahr
ca. 700.000 Blatt Papier



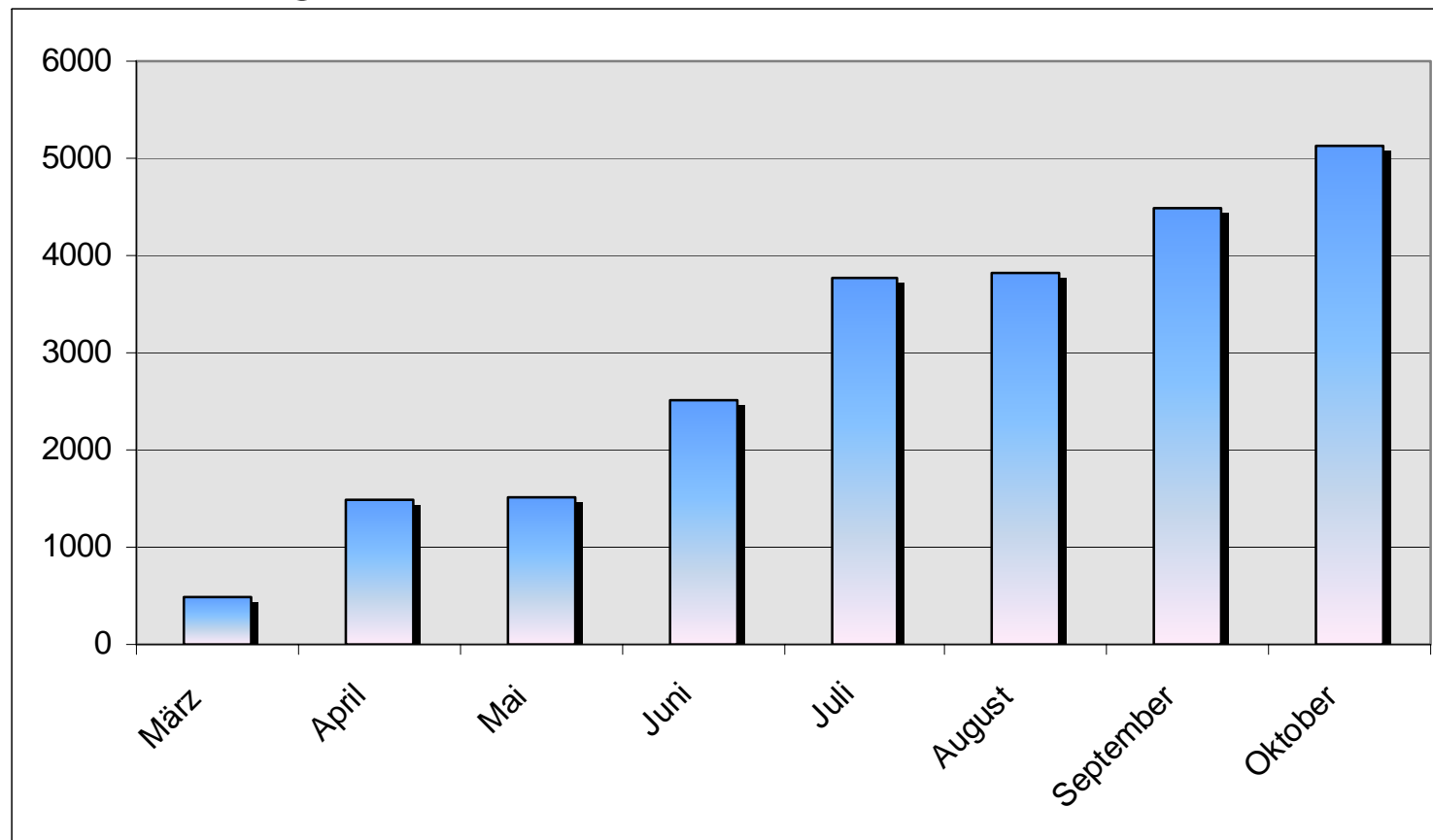
- BASF – The Chemical Company
- Die elektronische Rechnung
- Prozesse in der BASF Gruppe
 - Ausgehende Rechnungen an Kunden
 - Eingehende Rechnungen von Lieferanten
- “Lessons learned” bei BASF
- Ausblick



BASF – The Chemical Company

Ausgehende Rechnungen

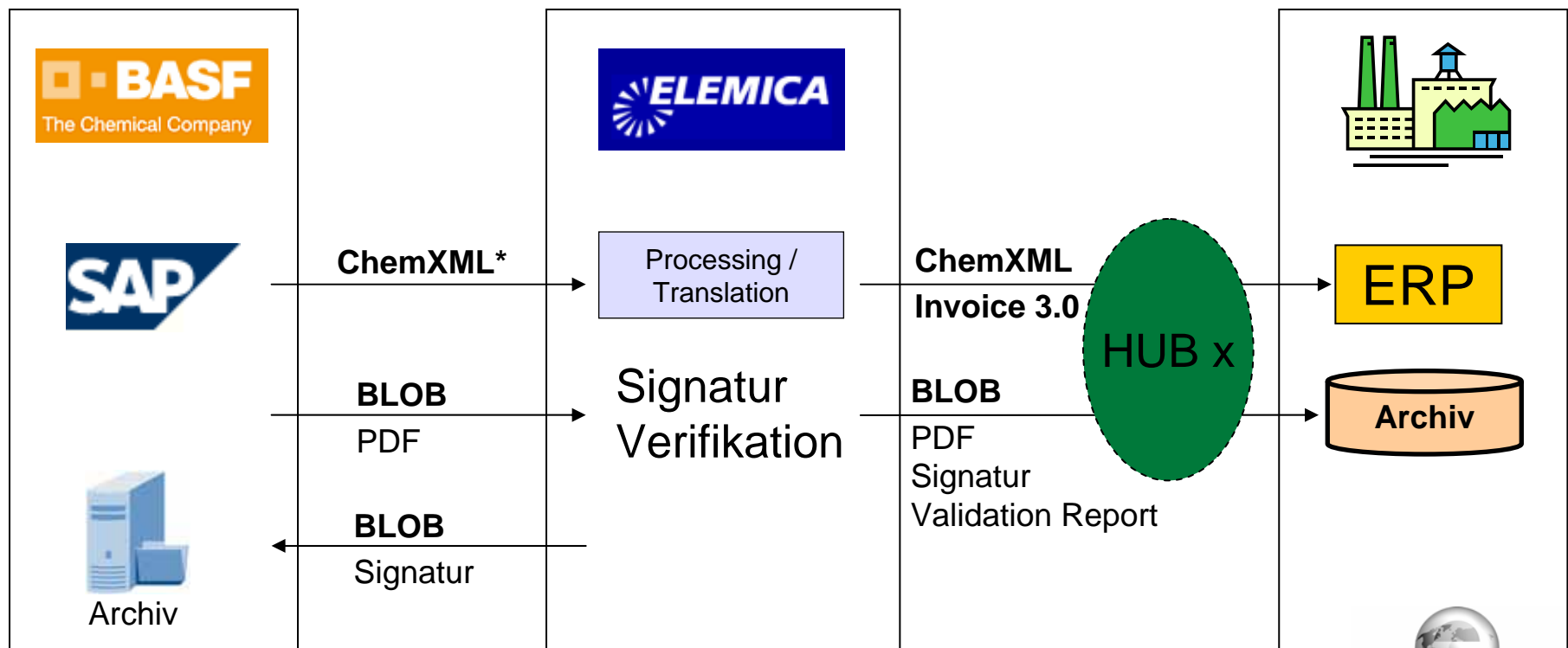
Entwicklung 2008



Elektronische Rechnungen mit BASF

Ausgehende Rechnungen – „Full Integration“

BASF sendet die Rechnung via Elemica zum Kunden

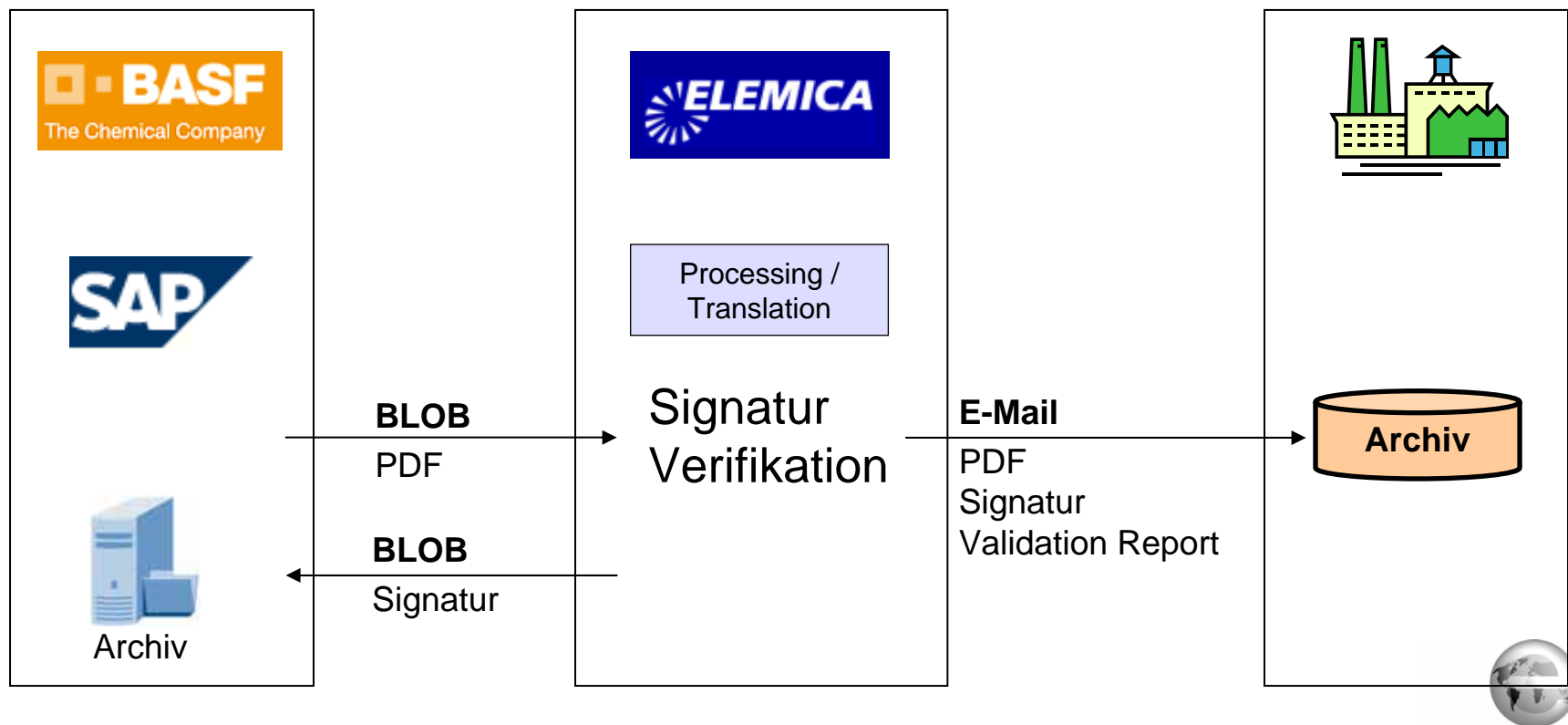


*(erfüllt ansich noch nicht alle legalen Anforderungen einer Rechnung → Notwendigkeit eines zusätzlichen PDF)

Elektronische Rechnungen mit BASF

Ausgehende Rechnungen – per E-Mail

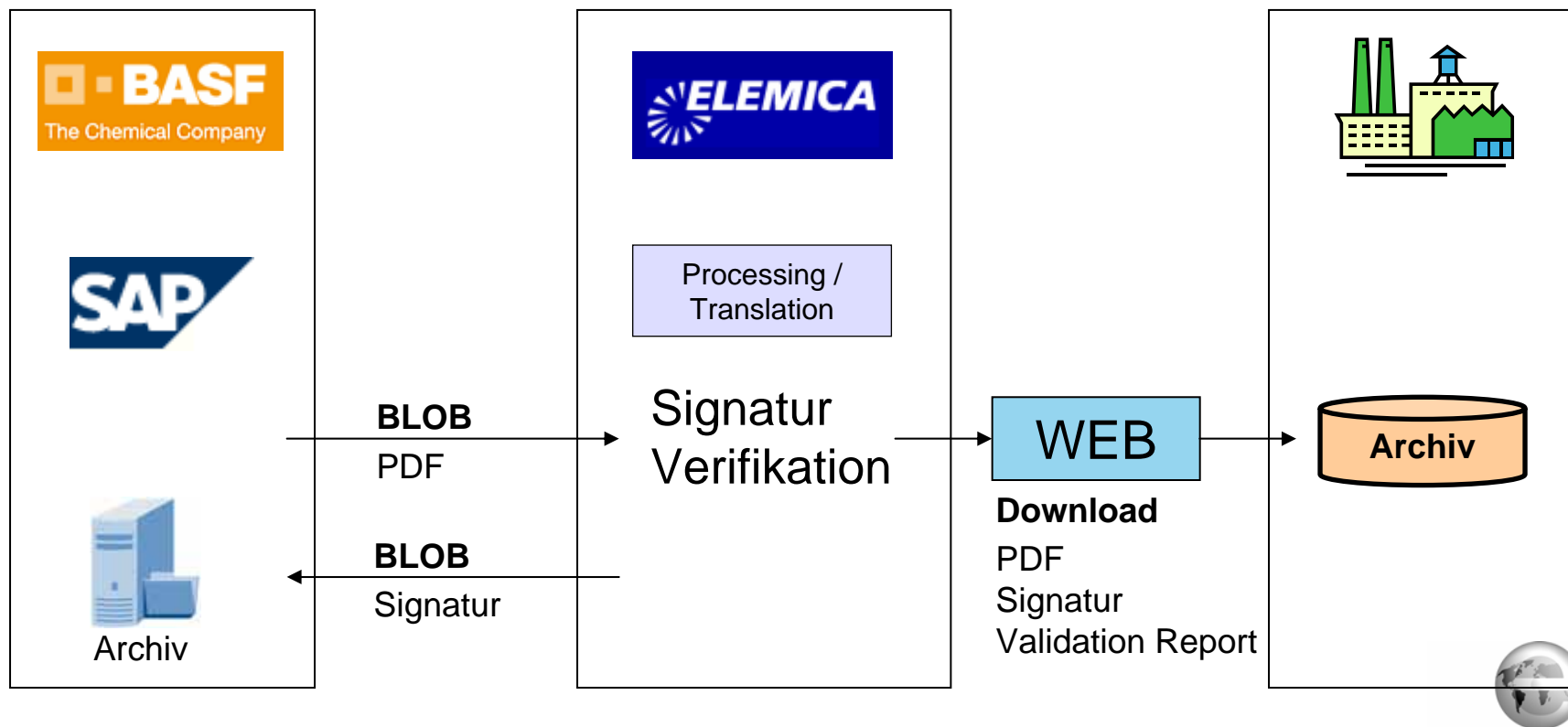
BASF sendet die Rechnung via Elemica zum Kunden



Elektronische Rechnungen mit BASF

Ausgehende Rechnungen – Web Download

BASF sendet die Rechnung via Elemica zum Kunden



- BASF – The Chemical Company
- Die elektronische Rechnung
- Prozesse in der BASF Gruppe
 - Ausgehende Rechnungen
 - Eingehende Rechnungen
- “Lessons learned” bei BASF
- Ausblick



Elektronische Rechnungen mit BASF

Eingehende Rechnungen



Für eingehende Rechnungen stehen unseren Lieferanten die Provider Crossgate und Elemica zur Verfügung:

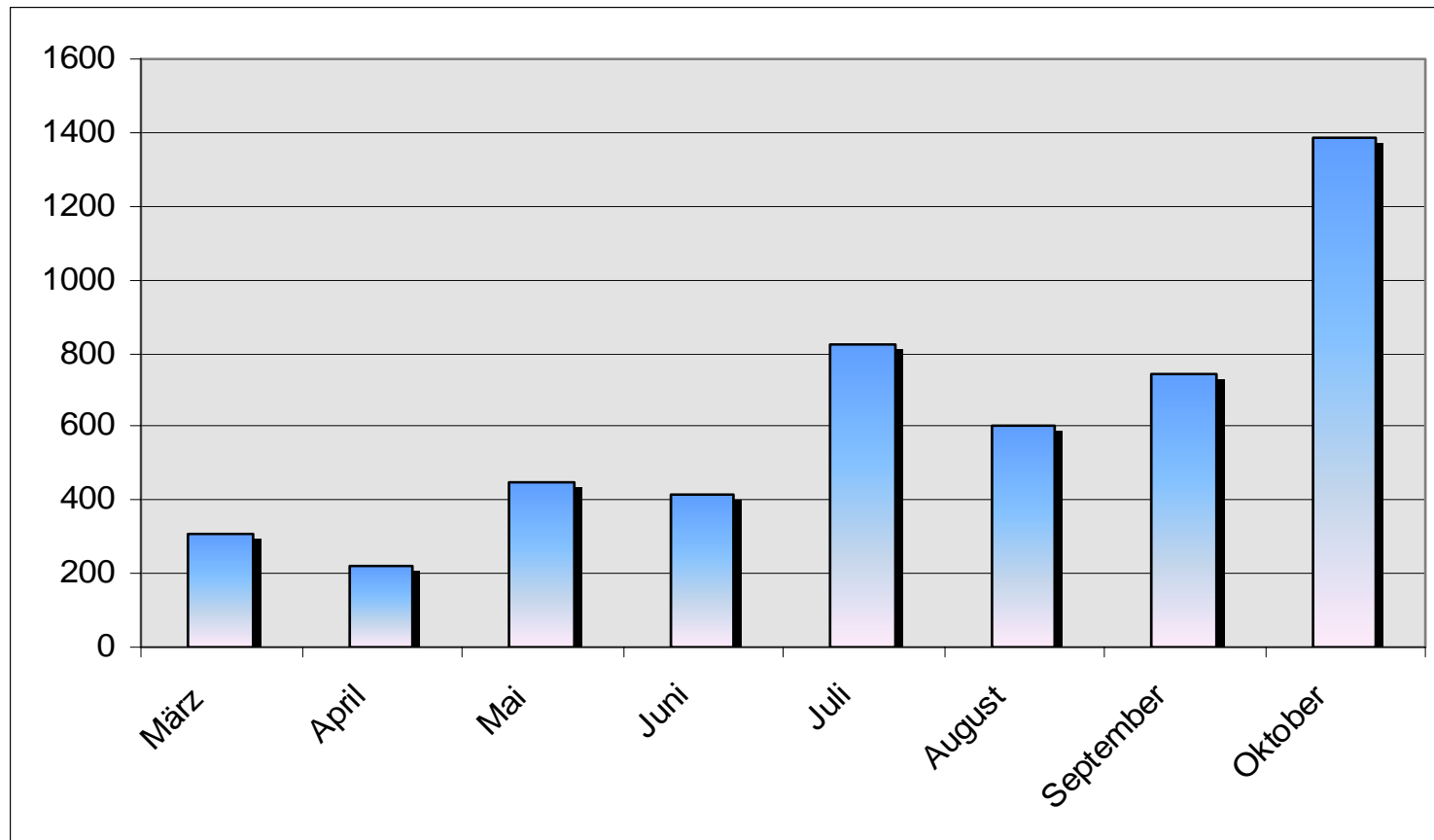
- Übertragung einer strukturierten Nachricht an den Provider
- Provider prüft Einhaltung der steuerlichen Anforderungen, der BASF-Standards und konvertiert die strukturierte Nachricht in das BASF-Format
- Provider erstellt und signiert Rechnungen im Namen des Lieferanten
- Provider prüft und dokumentiert Signaturprüfung im Namen der BASF
- Die BASF benötigt immer die ursprüngliche Nachricht des Lieferanten, die konvertierte Nachricht, die Signatur und den Verifikationsreport zur signierten Nachricht und ein Rechnungsbild



BASF – The Chemical Company

Eingehende Rechnungen von Lieferanten

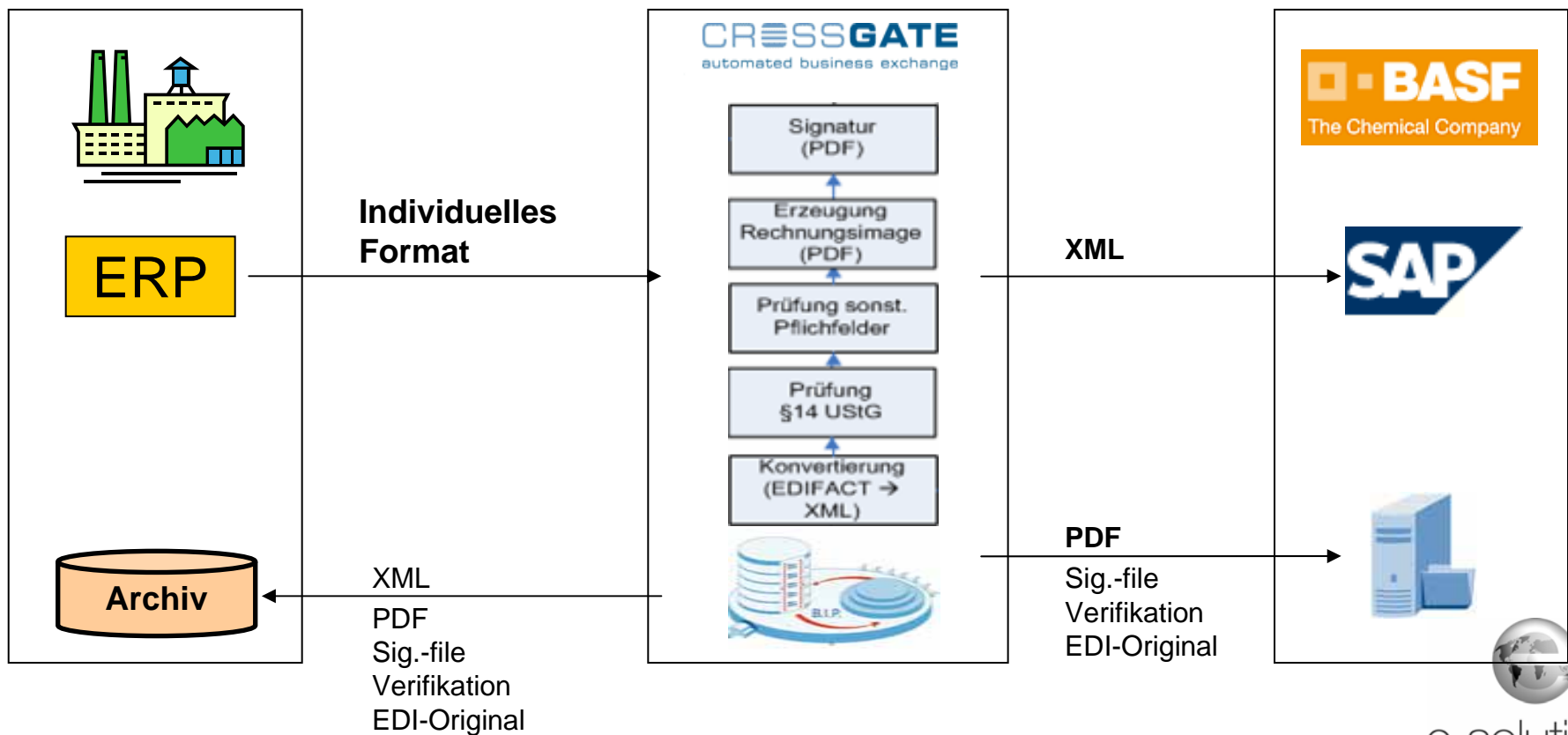
Entwicklung 2008



Elektronische Rechnungen mit BASF

Eingehend – via Crossgate

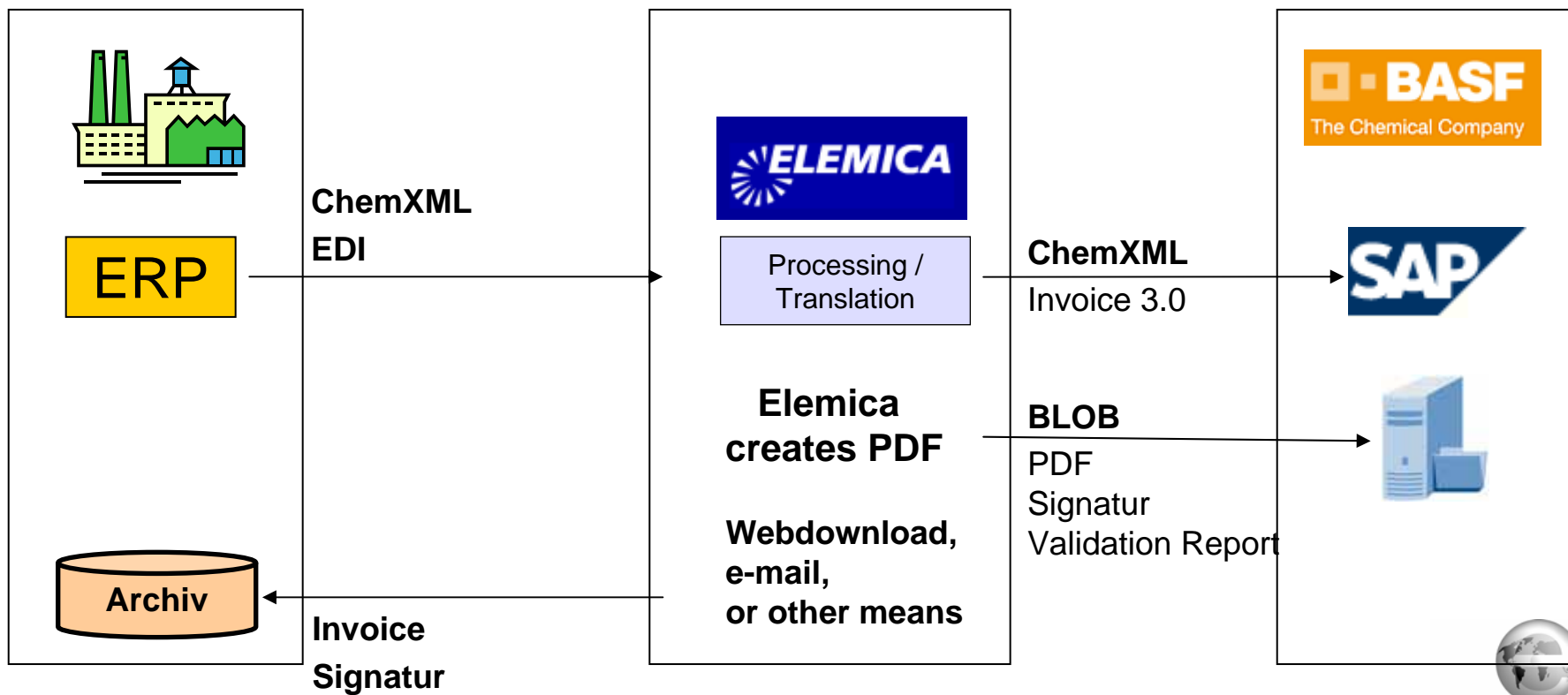
Der Lieferant sendet die Rechnung via Crossgate an die BASF



Elektronische Rechnungen mit BASF

Eingehend – Elemica erstellt PDF

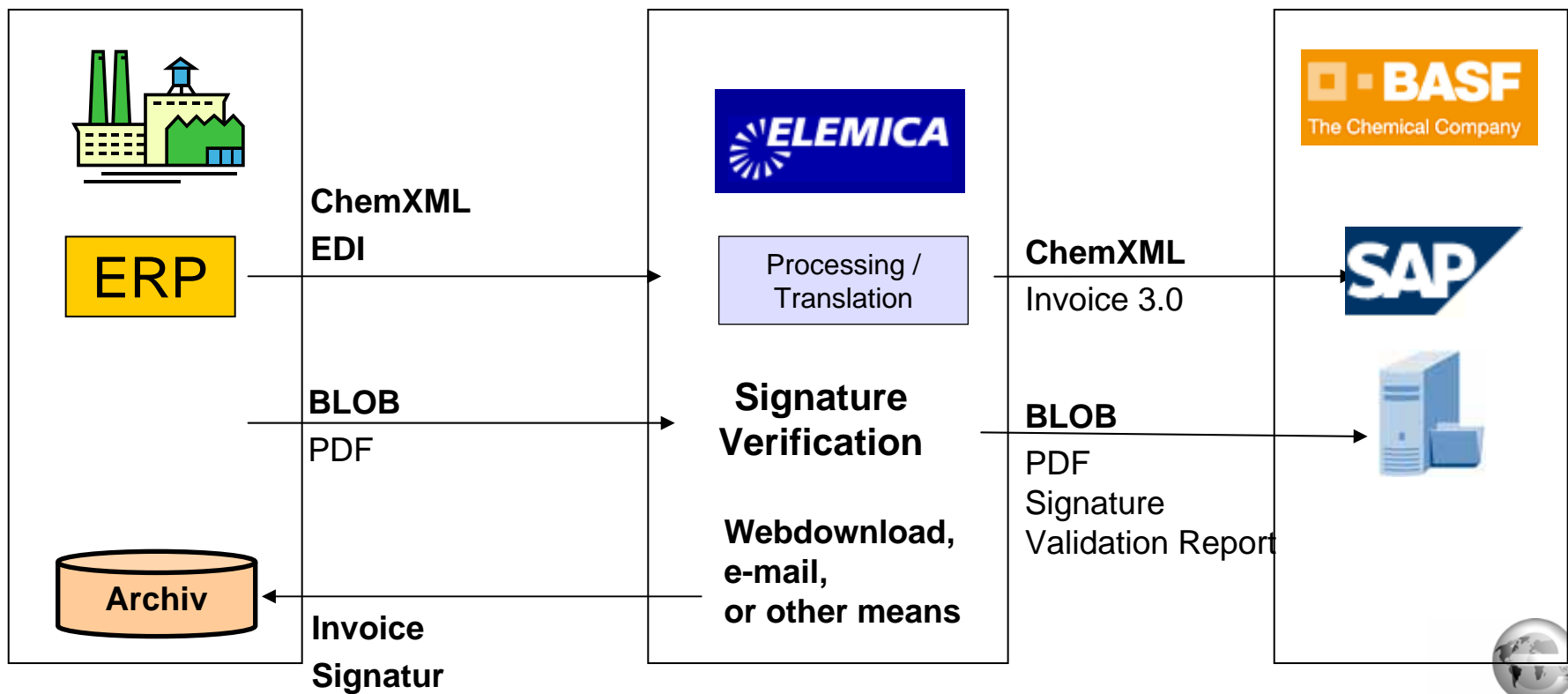
Der Lieferant sendet die Rechnung via Elemica an die BASF



Elektronische Rechnungen mit BASF

Eingehend – Lieferant sendet PDF

Der Lieferant sendet die Rechnung via Elemica die BASF



- BASF – The Chemical Company
- Die elektronische Rechnung
- Prozesse in der BASF Gruppe
 - Accounts Receivable
 - Accounts Payable
- “Lessons learned” bei der BASF
- Ausblick



„Lessons learned“ bei der BASF

Eine Win-Win Situation

- Schnellerer und sicherer Rechnungsversand/-eingang
- Nachweislicher Rechnungsversand/-eingang bei der BASF SE
- Kosteneinsparungen (Druck, Papier, Porto, Fax ...)
- Keine Verzögerungen aufgrund fehlender, prüfungsrelevanter Rechnungsdaten
- Elektronische Ablage Kunden- / Lieferanten- / optional Providersystem
- Format- u. medienunabhängiger , branchenübergreifender Datenaustausch auch mit anderen Geschäftspartnern möglich
- GDPdU- und steuergesetzkonformer Rechnungsaustausch



„Lessons Learned“ bei BASF

- Kundenmeinung: „Alle Vorteile liegen auf der Seite der BASF“
- Manche Geschäftspartner sträuben sich gegen den Wechsel, können ihn aber nur verzögern, nicht verhindern.
- Die Notwendigkeit der Integration verlangsamt den Prozess für eingehende Rechnungen von Lieferanten
- Bei ausgehende Rechnungen an Kunden, hat die e-Mail Lösung die größte Akzeptanz bei den Kunden.
 - aber: Spam Filter und andere Mail Probleme
- Kunden wollen die Rechnung an verschiedene Adressen geschickt haben (→ mehrere identische Rechnungen)



„Lessons Learned“ bei BASF

- Roll-Out verläuft langsamer als erwartet
 - ausgehend: Elemica 300 Kunden
 - eingehend: Crossgate 14 Lieferanten (74 in Vorbereitung)
 Elemica 1 Lieferant (1 in Vorbereitung)
- Geschäftspartner sind unsicher ob der rechtlichen Lage
- Geschäftspartner sind interessiert, aber wenig Eigeninitiative
- Geschäftspartner „bemängeln“, dass die BASF das „einzige“ Unternehmen ist, das eine solche Prozessänderung verfolgt.
- Der Rechnungsversand per E-Mail kann nur der Anfang sein (ausgehende Rechnungen)
- Der echte Wert zeigt sich erst bei der Integration, wie gezeigt in “The Queen of Messages”



Die Rechnung und ihre Diener (aus "The Queen of Messages")



Globaler Kunde

- ➔ Nur ein voll integrierter Order-to-Cash Prozess eröffnet alle Vorteile
- ➔ Rechnungsgenauigkeit > 89 %
- ➔ 15 Tage frühere Zahlung

- ➔ Excellente Datenqualität → weniger Fehler
- ➔ Externe Integration fördert interne Prozessoptimierung
- ➔ Verbesserte Planung

the easy way to do business

- BASF – The Chemical Company
- Die elektronische Rechnung
- Prozesse in der BASF Gruppe
 - Accounts Receivable
 - Accounts Payable
- “Lessons learned” bei BASF
- Ausblick



- Mit dem Programm fortfahren
- Schnellere Klärung und Informationsweitergabe an Rechnungs-Partner
- Andere Firmen motivieren, die elektronische Rechnung zu unterstützen und ein eigenes Programm zu starten.
- Weitere Partner motivieren die elektronische Rechnung zu nutzen.
- Nur wenn mehr Firmen eigene e-Invoicing Programme starten, wird der Roll-Out effizienter werden.
- In Nordeuropa gehört e-Invoicing langsam zum “business as usual”
- Provider müssen untereinander das „Roaming“ vorantreiben



Ende

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Wann machen Sie mit?

**Sie können im Foyer BASF-Mitarbeiter
ansprechen!**

Fragen & Diskussion?